



广东省某营销网络升级及支撑体系建设项目 可行性研究报告案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限企业

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总企业：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：广东省某营销网络升级及支撑体系建设项目可行性研究报告

项目性质：新建项目

项目地点：广东省

项目背景：

- (1) 国内时尚饰品和化妆品市场需求潜力巨大
- (2) 现有加盟服务中心的成功运营为本项目的实施奠定了基础
- (3) 企业品牌影响力不断提升，产品系列丰富
- (4) 企业现有良好的营销支撑体系

项目概况：

本项目是围绕着企业未来的营销网络战略进行的，包括加盟服务中心、生产中心和物流中心的建设。项目拟用募集资金新建144 家加盟服务中心，新建布艺及合金饰品生产线两条，建立专业产品配送流水线，进一步完善全国店铺的物流配送体系。企业拟通过本次募集资金，升级并扩展现有营销网络，完善企业的营销网络布局，在此基础上保证核心产品的供应能力与配送能力，进一步扩大企业在行业中的市场占有率及影响力。



项目市场分析：

- (1) 项目实施是企业进一步完善营销网络布局，扩大品牌影响力的重要举措
- (2) 项目实施是企业深化“产品+服务”的经营模式，增强企业竞争优势的有效途径

(3) 项目实施是企业持续实施“直营+加盟”营销模式，提升网络终端掌控能力的必然选择

(4) 项目实施是企业进一步完善营销支撑体系，增强终端门店盈利能力的重要需求

项目总投资：

项目投资总额为 27684 万元。

研究结论：

企业作为一家经营时尚饰品和化妆品的品牌连锁企业，自成立以来便十分重视营销网络的建设，未来营销网络也将主要围绕以下三方面进行：①持续完善并升级“直营”模式，未来将在企业五个业务大区的重点城市扩建加盟服务中心；②利用加盟服务中心在城市商圈的辐射能力，通过其六大样板功能，不断深化“加盟”营销模式，全面拓展加盟店；③加强对营销网络的产品供应及物流配送，进一步提升网络终端服务能力。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分企业：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分企业：山东省济南市历下区解放路 43 号银座数码广场 15 层

联系电话：0531-61320360 13678812883

天津分企业：天津市南开区鞍山西道信诚大厦 3 楼

联系电话：022-87079220 13920548076

江苏分企业：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分企业：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 6 楼

联系电话：021-51860656 18818293683

陕西分企业：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-63365628 15114808752

重庆分企业：重庆市渝中区民权路 28 号英利国际金融中心 19 层

联系电话：023-89236085 18581383953

广东分企业： 广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869