



湖南省某医药企业营销渠道网络建设项目 可行性研究报告案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：湖南省某医药企业营销渠道网络建设项目可行性研究报告

项目性质：新建项目

项目地点：湖南省

项目背景：

医药企业的竞争除了产品的疗效质量和生产工艺的竞争，还包括销售网络、终端市场掌控能力的竞争。医药生产企业如果没有畅通的销售渠道和良好的终端市场掌控能力，就难以应对市场的快速变化。随着医药市场竞争的加剧，国内药企必须在产品质量和营销层面具备与跨国制药公司竞争的实力。

公司目前已经建立了覆盖全国的营销网络，但公司总部以外部分区域的销售团队尚需进一步增加办公地点，增设办公设备；同时，公司还需加强营销网络覆盖的深度和广度、进一步打造专业化销售团队，为公司销售能力的可持续发展打下坚实的基础。

建设内容：

在长沙建设营销中心，在北京、上海、广州、武汉、成都、西安六地建设营销分中心，在安徽、江苏、广西、海南、吉林等 22 个省会城市建设省级办事处，并在温州、宁波、厦门、深圳、青岛、大连、苏州等 7 个经济较为发达的城市建设市级办事处。



湖南省某医药企业营销渠道网络建设项目

项目投资：

本项目建设投资概算为 4679 万元，项目建设期 2 年，项目投资均为建设投资，在建设期全部投入，其中：第 1 年投入 3743 万元，第 2 年投入 936 万元。

项目结论：

本项目实施后，以总部为中心，营销中心、营销分中心及各地办事处将从现有合计 15 个增加至 35 个，由省一级扩展到市一级；覆盖广度上向大城市和西部地区扩张，深度上向现有基础较好市场的二、三级城市扩展扩张，扩大目标客户数量、提高产品覆盖率。营销团队人员配置将由现有的 226 人增加至 363 人；同时，各级销售经理人数由现有的 36 人增加到 58 人，大幅度提高公司的营销管理能力和新产品拓展能力。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历城区二环东路东环国际广场 A 座 20 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869