

湖南省电子材料生产项目 商业计划书案例

编制单位:北京尚普信息咨询有限公司

联系电话: 010-82885739 传真: 010-82885785

邮编: 100083 邮箱: hfchen@shangpu-china.com

北京总公司:北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址: http://plan.cu-market.com.cn/

http://www.shangpu-china.com/



项目名称: 湖南省电子材料生产项目商业计划书 **项目产品竞争力分析**:

国内还没有生产当今世界上的主流产品 12 英寸硅单晶的设备,国内的设只用来生产 8 英寸的硅棒。而且该设备使用的坩埚、保温隔热件等整个热场系统依靠进口。国外大型硅单晶生长设备的热场系统均由国外厂家的产品配套,其中吴羽公司的产品市场占有率最高。中国、欧美市场几乎全部为其所垄断。但是,在硅行业迅猛发展的今天,其生产能力有限,市场空缺较大。迅速实现硅单晶生长炉的热场国产化,对发展我国的 IT 产业的意义极大。

营销方案:

- 一是建立完善的销售及售后服务网络,由销售工程师针对客户的使用和信息 进行调研,以满足向高附加值产品发展的要求。
- 二是在产品质量无较大差距的情况下,价格就成为高度敏感的因素,为提高产品竞争力,要发挥低成本策略的作用,充分利用自身优势,发展稳定而灵活的销售机制。本项目的产品价格的制定,原则上以国外同等质量的相同产品的价格为基础,较之低 5-20%。



湖南省电子材料生产项目



项目优势分析:

由于国外公司控制了该类产品的市场,产品价格奇高。所以,与国外对手相比较,本项目的产品有较大的价格优势。

同时,由于长沙经济技术开发区 A 有限公司拥有自主知识产权,通过前期的产品研究开发,掌握了对生产的主要设备的技术要求及各项具体措施,摸索出了材料制备的主要工艺过程及相关技术参数,已先一步于国内竞争对手生产出了满足工业应用要求的产品。在技术上领先于国内对手;对于国际上的竞争对手,通过努力控制生产成本,在价格上也应当具有优势。

••••

投资收益:

项目建设完成后,预期销售收入为 37100 万元,销售净收入为 6920 万元万元,净测算,税后财务净现值 1093.26 万元,税后内部收益率 19.34%,税后投资回收期 3.02 年。

产品名称	单价	产量	销售收入	备 注
单晶硅生长炉热场系统	22	600	13200	台套
氢化炉热场系统	80	100	8000	台套
多晶硅浇铸热场系统	43	300	12900	台套
其他碳碳复合材料	0.6	5000	3000	公斤
合 计			37100	

项目风险:

本项目符合产业政策的要求,不属于《产业结构调整指导目录》(2011年修订)中规定的限制和淘汰类项目,项目政策法规风险较小。但是如果国家大力发展该产业的政策有所调整,如:国家宏观调控的行业范围扩大,可能会给项目的经营生产带来不利影响。

• • • • • •



尚普咨询各地联系方式

- **北京总部:** 北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室 联系电话: 010-82885739 13671328314
- **河北分公司:**河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 601 室 联系电话: 0311-86062302 0311-80775186 15130178036
- 山东分公司: 山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层 联系电话: 0531-61320360 0531-82861936 13678812883
- **天津分公司:** 天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层 联系电话: 022-87079220 022-58512376 13920548076
- **江苏分公司:** 江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层 联系电话: 025-86870380 18551863396
- **上海分公司:** 上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室 联系电话: 021-51860656 18818293683
- **西安分公司:** 西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室 联系电话: 029-89574916 15114808752
- 广东分公司: 广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层 联系电话: 020-84593416 13527831869