



北京某外贸女装商务网站项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

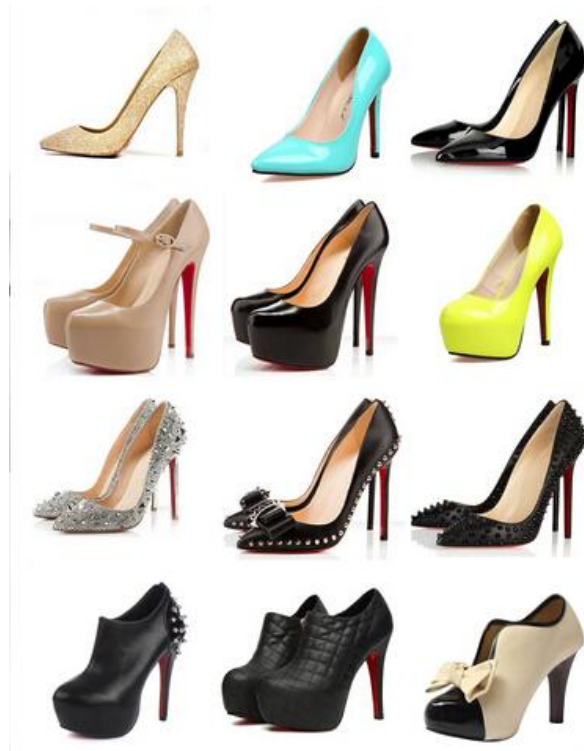
项目名称：北京某外贸女装商务网站项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

在供应商方面，由于长期为国际品牌进行代加工，培养和保证了工厂对国际流行趋势的了解和分析，确保了商品的流行热度和需求，特别是快速时尚的女性服装，样式的简易，材料的大众，工艺的成熟，都对网站给予最强有力的支持。另外，配上客户在消费后的数据反馈和消费行为分析，有效的补充对最新流行元素商品的补充，促进供应链的品类扩展和更新频率，供应链的优势非常明显。

营销方案：

网站联盟在国内还不是非常凸显，但是在国际网络的运用却相当成熟，早在1996年就已经开始，不管电商销售的商品是什么，联盟都是一个非常好的工具，其最大的优势是分成模式的运用，只要网站能给电商带来订单，就可以分得利益，这也是双方利益推进的良好方式。特别是我们做外贸女装的电商，也是推进我们进一步改善商品质量和内容的助推器。



北京某外贸女装商务网站项目

项目优势分析：

本项目优势主要为服务商品优势、价格优势、物流优势、技术优势。

（一）服务商品优势：专业客服咨询意见，为顾客提供服装购买建议，做到“比顾客更了解顾客。”提供数量庞大，选择性强，时尚感，款式都符合外贸女性服饰的产品，分类和商品数量优势明显。

（二）价格优势。

（三）物流优势。

（四）技术优势。

投资收益：

本项目计划投资 350 万元，公司自筹资金 150 万元，融资金额为 200 万元。根据测算，本项目以未来 3 年为计算周期，折现率按 10%来计算，本项目静态回收期为 2.5 年；本项目的内部收益率约为 25%，大于投资者所要求的投资回报率 6.0%；这些财务指标都证明了本项目的可行性，表明项目具有较强的盈利能力，能够为投资者带来高额的报资回报。

项目风险：

该项目有一定的风险，主要风险体现在政策风险、法律风险、管理风险、市场风险、技术风险、财务风险，只切实履行好市场开发战略和营销组合策略，加强内部管理，健全企业的财务制度和有效管理，则可以降低其风险，确保投资收益的效果。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869