



广东省吹灌旋轻量瓶一体机项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

书案例

项目名称：吹灌旋轻量化瓶一体机项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

- 1、行业最强的技术研发团队
- 2、研制出国内首台 PET 轻量化瓶吹灌旋一体机
- 3、具整线交付和全面解决方案能力
- 4、国家级企业技术中心，能得到政府的大力支持

营销方案：

- 1、直接销售模式

直接销售就是所谓的“零级渠道”模式。由我们的营销人员以“员工关系论坛”的形式直接营销，不需要其他机构的参与。对于一些大客户，直接营销将使需求客户对公司更有信心，更能够了解达意隆公司的优点。我们通过直接交流也可以更有针对性的设计出中介内容。对于顾客来说，希望渠道越简单越好，通过直接营销也可以节省很大一笔广告宣传费用，这在咨询服务业也是被广泛采用的方式。

- 2、国际战略联盟

与国外著名的代理机构形成战略联盟，是达意隆另外一个重要的渠道战略。通过结成战略联盟一方面可以形成自己独特的品牌优势，同时又可以利用战略联盟拥有的客户资源达到销售自己公司产品的目的。目前，可以开展的战略联盟有中东国际、惠州华运国际等国内外知名的代理机构。

书案例



吹灌旋轻量瓶一体机项目

项目优势分析：

- 1、形成了独白特色的“为你而转”企业精神和完整的企业理念；
- 2、行业内唯一一家上市公司，国内唯一一家能提供全面解决方案的综合服务提供商；
- 3、拥有国家认定企业技术中心，拥有行业领先、国内一流的生产厂房、生产设备、实验室和技术；
- 4、客户涵盖行业国外知名品牌，为全球 50 多个国家，超过 500 个客户提供优质设备和服务；
- 5、向下游行业延伸拓展的饮料代工模式已成功运用于可口可乐和百事可乐；
- 6、已建立起顾客导向的，将确定客户需求和最终满足客户需求交付环节统一在营销总部的服务性架构；
- 7、已建立起为响应顾客需求，按产品系列划分的，在内部形成良性竞争环境的多事业部架构。

投资收益：

销售收入:达产后项目预计年新增产量为 50 台，每台销售不含税价为 800 万

书案例

元，项目年新增销售收入 40000 万元。

项目风险：

1、一方面，国内的高端包装装备制造制造业迄今为止，还没有比较成熟的相对于国际标杆企业无法替代的核心技术，迅速建立自己独具特色的核心竞争力和核心产品，将是国内外减量化包装技术产品急需解决的战略性问题。

2、国内外减量化包装技术产品就是公司的核心产品，可以带来利润的源头，技术资料的保密和管理风险也是我们要关注的。由于有些公司不惜出高价从本公司猎取人才或者从竞争对手处获取核心资料，从而可能导致公司核心人员不顾竞业风险和保密义务将公司的核心信息和资料转卖给对手，导致公司巨大的经济损失。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869