

河南成立银行股份有限公司 可行性研究报告案例

编制单位:北京尚普信息咨询有限公司

联系电话: 010-82885739 传真: 010-82885785

邮编: 100083 邮箱: hfchen@shangpu-china.com

北京总公司:北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址: http://plan.cu-market.com.cn/

http://www.shangpu-china.com/



目 录

第一章 项目概况	3
第一节 项目概况及主要结论	3
第二节 可行性报告编制依据	3
第二章 项目建设背景及必要性分析	3
第一节 项目建设背景	3
第二节 项目建设必要性分析	5
第三章 项目公司基本情况	6
第一节 拟建银行发起人信息	6
第二节 拟建银行组织结构图	6
第三节 拟建银行开展业务概况	7
第四章 项目建设环境分析	7
第一节 项目拟建地基本情况	7
第二节 拟设地经济金融情况	7
第五章 项目市场分析	10
第一节 拟建银行市场定位概述	10
第二节 拟建银行开展业务概述	10
第三节 项目市场同业状况	10
第四节 项目拟建银行市场前景分析	12
第五节 项目拟建银行竞争力分析	14
第六章 项目财务分析	14
第一节 财务分析依据	14
第二节 营业收入测算	14
第三节 成本费用测算	15
第四节 财务指标分析	15
第七章 项目业务拓展策略分析	16
第一节 项目业务拓展策略概述	16
第二节 项目业务拓展策略优势	18
第八章 项目风险及防范措施	18





第一节 风险管理架构	18
第二节 具体风险及应错措施	
第九章 可行性研究报告结论及建议	
第一节 可行性研究报告结论	
第一节 可行性研究报告建议	20



第一章 项目概况

第一节 项目概况及主要结论

第二节 可行性报告编制依据

第二章 项目建设背景及必要性分析

第一节 项目建设背景

一、政策背景

商业银行自诞生之日起就是我国中小企业、民营企业融资的重要渠道。但目前城市商业银行向中小企业贷款"又苦又涩",风险很大。与几大国有商业银行相比,服务中小企业历来是股份制商业银行、城市商业银行的核心业务。然而,不少中小企业自身往往存在巨大的经营风险,商业银行也一直在努力寻求着国家和政府的政策扶持,但一直未能得到有效的回应。因此为了缓解商业银行这一尴尬现状,国家将出台专项政策扶持中小商业银行,包括差异化的货币政策和优惠的税收政策,以达到破解目前中小企业融资难的目的。

目前有关部门正在研究通过四项政策来扶持中小型商业银行,以达到扶持中小企业的目的。这四项政策大体包括:在现有的货币政策上进一步给予城市商业银行以优惠,如实行更低的法定存款准备金率、进一步扩大城市商业银行的存贷利差;给予城市商业银行税收上的优惠,鼓励它们向中小企业放贷;支持城市商业银行发行次级贷款以扩充资本金;适当放开渤海经济圈、长三角经济圈、珠三角经济圈的城商行贷款规模。

1、关于中小商业银行分支机构市场准入政策的调整意见(试行)

为了促进更好地支持地方经济、中小企业和"三农"发展,2009 年银监会为此下发了《关于中小商业银行分支机构市场准入政策的调整意见(试行)》调整了中小商业银行的准入政策。规定中小商业银行的机构发展不再受数量指标控制,不再对股份制商业银行、城市商业银行设立分行和支行设定统一的营运资金要求。这一政策的调整使商业银行跨区域布局得以提速。

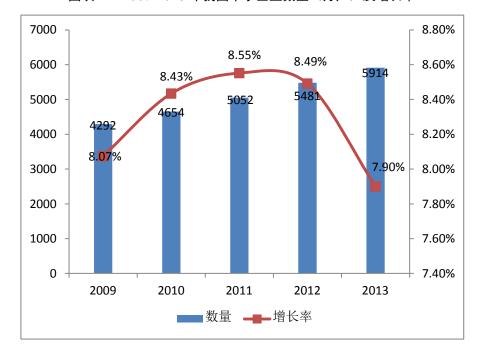
••••



二、市场背景

1、中小企业增加推动城市商业银行发展

随着目前国内中小型企业的数量和规模不断扩大,立足于为中小型企业服务的股份制商业银行,尤其是城市商业银行发展则显得至关重要。据国家工商部统计及工业和信息化部资料显示,我国中小型企业在2013年底累计超过5800万家。



图表 1: 2009-2013 年我国中小企业数量(万户)及增长率

• • • • • •

2、国内城商行市场格局

城市商业银行前身是 20 世纪 80 年代中期设立的城市信用社。1995 年,国务院发布《关于组建城市合作银行的通知》,要求在城市信用社改制的基础上成立城市合作银行。1995 年 6 月,国内第一家城市合作银行——深圳城市合作商业银行成立。此后,上海、北京、南京等国内主要城市相继成立了城市合作银行。1998 年 3 月,根据城市合作银行的市场定位与银行性质,中国人民银行与国家工商行政管理总局联合发文将"城市合作银行"更名为"城市商业银行"。从 2001 年下半年以来,全国多家城市商业银行进行了增资扩股。2005 年和 2006 年,安徽和江苏的多家城市商业银行和城市信用社分别合并重组为徽商银行和江苏银行,将业务范围扩展到全省。2006 年 2 月,中国银监会《城市商业银行异地分支机构管理办法》的出台,允许符合条件的城市商业银行设立异地分支机构,目



前,已有多家城市商业银行获准在注册地以外跨区经营。

近年来,我国城市商业银行的资本实力大幅增强,资产规模快速增长,盈利能力迅速提升,同时资产质量不断增强。2009年到2013年,全国城市商业银行总资产从56800亿元增至151778亿元;总负债从53213亿元增至141804亿元;不良贷款率从1.3%降至0.9%。下表列示了所示年度我国城市商业银行的主要财务指标数据。

项目 2009年 2010年 2011年 2012年 2013年 年均复合增长率 总资产(亿元) 56800 78526 99845 123469 151778 27.85% 贷款 28900 35600 42325 51728 62273 21.16% 总负债(亿元) 53213 73703 93203 115395 141804 27.77% 所有者权益 4822 8074 9974 3587 6641 29. 13% 本年税后利润(亿元) 770 1081 1368 40.14% 497 资本充足率 13.0% 12.8% 15.3% 15.0% _ 不良贷款率 1.3% 0.9% 0.8% 0.8% 0.9% 资本利润率 15.9% 18.3% 18.9% 18.6% 资产利润率 1.2% 1.0% 1.1% 1.1%

图表 2: 2009-2013 我国城市商业银行的主要财务指标数据

••••

第二节 项目建设必要性分析

一、项目建设满足推动国家经济发展和就业的需要

中小企业在我国经济社会发展中发挥非常巨大的作用,不管是就业还是创新,还是经济发展都非常重要。据统计,2013年末,全国中小型企业数量在所有企业中占98%以上,为国家经济发展的各个方面发展都产生了很大的贡献。

图表 3: 2013 年中小企业在国民经济中的贡献占比

类别	占比 (%)
企业数量	98
新增就业岗位	85
新产品开发	75
发明专利	65
GDP	60
工业总产值	60
税收	50

联系电话: 010-82885739

传真: 010-82885785

尚普咨询北京总部:北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室



实现利税	40
全国零售网点	90
进出口总额	60

• • • • • •

第三章 项目公司基本情况

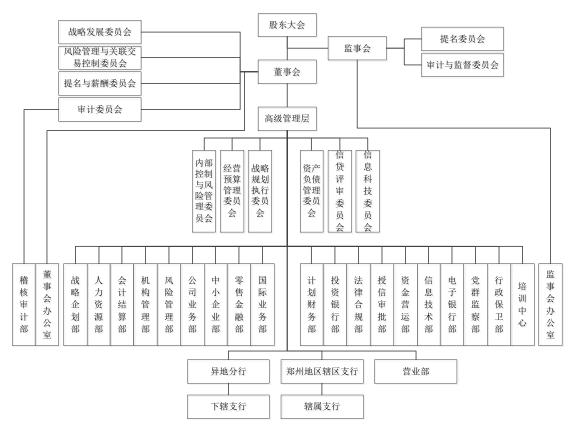
第一节 拟建银行发起人信息

第二节 拟建银行组织结构图

一、组织架构

1、组织架构

图表 4: 项目银行组织架构



••••

图表 5: 项目银行各部门职责

部门	主要职能
董事会办公室	负责项目银行董事会的日常办公事务。
监事会办公室	负责项目银行监事会的日常办公事务。

联系电话: 010-82885739

传真: 010-82885785

尚普咨询北京总部:北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室



部门	主要职能
稽核审计部	负责项目银行稽核工作计划并组织实施。
••••	

二、董事、监事、高级管理人员情况

第三节 拟建银行开展业务概况

本项目银行拟经营范围包括:吸收公众存款;发放短期、中期和长期贷款;办理国内外结算;办理票据承兑与贴现;发行金融债券;代理发行、代理兑付、承销政府债券;买卖政府债券、金融债券;从事同业拆借;买卖、代理买卖外汇;从事银行卡业务;提供信用证服务及担保;代理收付款项及代理保险业务;从事衍生产品交易业务;提供保管箱服务;外汇存款,外汇贷款,外币兑换,国际结算,同业外汇拆借,外汇票据的承兑与贴现,结汇、售汇,资信调查、咨询、鉴证业务;开办个人理财业务;从事短期融资券承销业务;以及从事经国务院银行业监督管理机构批准的其他业务。

第四章 项目建设环境分析

第一节 项目拟建地基本情况

一、河南省基本情况

河南历史悠久,是中华民族和华夏文明的重要发祥地;文化灿烂,人杰地灵、名人辈出,是中国姓氏的重要发源地;资源丰富,是全国农产品主产区和重要的矿产资源大省;人口众多,是全国第一人口大省,劳动力资源丰富,消费市场巨大;区位优越,是全国重要的交通通信枢纽和物资集散地;农业领先,是全国第一农业大省、第一粮食生产大省、第一粮食转化加工大省;发展较快,经济总量稳居全国第五位;潜力很大,正处于工业化、城镇化加快发展阶段,发展的活力和后劲不断增强。

•••••

第二节 拟设地经济金融情况



一、拟设地经济发展情况

2013 年,河南全省国民生产总值 32155.86 亿元,占全国国内生产总值的 5.65%,比上年增长 9.0%,首次跨入了"三万亿俱乐部"。河南省经济总量已稳居全国第五位。全年规模以上工业企业主营业务收入 59454.79 亿元,比上年增长 14.1%;利润总额 4410.82 亿元,增长 12.8%。全年全省进出口总额 599.51 亿美元,比上年增长 15.9%。其中,出口总额 359.92 亿美元,增长 21.3%;进口总额 239.59 亿美元,增长 8.6%。

单位 指标 河南省 ••••• 土地面积 平方公里 16.7万 人口 万人 10601 地区生产总值 亿元 32155.86 规模以上工业企业利润 亿元 4410.82 社会消费品零售总额 亿元 12426.61 进出口总额 亿美元 599, 51 地方财政收入 亿元 3686.81

图表 6: 2013 年河南省及项目所在地主要经济发展指标

••••

二、拟设地金融发展情况

2013 年,河南省金融业稳健运行,社会融资规模适度增长,金融业改革不断深化,金融生态环境持续优化,支持实体经济的有效性显著增强。

1、银行业平稳运行,货币信贷适度增长

2013 年,河南省银行业金融机构认真贯彻落实稳健的货币政策,信贷结构持续改善,机构主体更加丰富,经营实力大幅提升,服务实体经济实现新突破,改革发展实现新跨越。

(1) 银行业金融机构稳健运行,综合实力不断提升。

2013 年,河南省银行业金融机构资产规模和利润持续增加,年末资产总额同比增长 16.9%,增盈面进一步扩大;不良贷款继续"双降",不良贷款余额和占比分别较上年减少 13 亿元、下降 0.35 个百分点。银行业机构体系更加丰富,机构个数和从业人员稳步增加,渣打银行郑州分行、中国平煤神马集团财务公司顺利开业;村镇银行加快发展,新增 12 家,实现 18 个省辖市"全覆盖"。



		>+ ↓ +⊓ + /.		
机构类别	机构个数	从业人员	资产总额(亿	法人机构 (个)
	(个)	(人)	元)	(49)
一、大型商业银行	3222	77812	18157	0
二、国家开发银行和政策性	152	3821	3512	0
银行	102	3021	3312	U
三、股份制商业银行	230	8942	6704	0
四、城市商业银行	660	16892	4736	17
五、城市信用社	0	0	0	0
六、小型农村金融机构	5271	58469	8078	143
七、财务公司	4	147	412	4
八、信托公司	2	330	59	2
九、邮政储蓄	2423	21267	3672	0
十、外资银行	4	88	60	0
十一、新型农村金融机构	187	3540	411	64
十二、其他	0	0	0	0
合计	12155	191308	45801	230

图表 7: 2013 年河南省银行业金融机构情况

• • • • • •

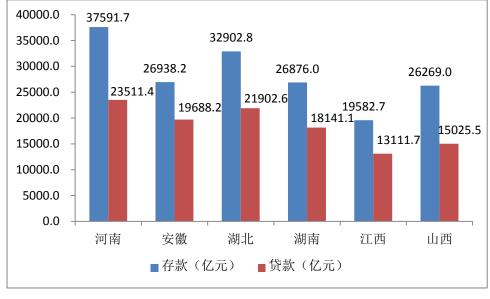
三、拟设地银行业运行情况

1、各项业务规模持续扩张。

2013 年末,河南省银行业金融机构本外币资产总额 45800.84,比年初增加 6611.84亿元,增长 16.87%;本外币负债产总额 44255.07亿元,比年初增加 6302.76亿元,增长 16.61%;本外币各项存款余额 37591.70亿元,比年初增加 5652.33亿元,增长 17.70%;本外币各项贷款余额 23511.41亿元,比年初增加 3144.22亿元,增长 15.44%。

2013年河南省各项贷款年度增量、增速创近三年新高,贷款增速由 2010年 的全国第 27 位,攀升至第 17 位。存贷款余额位列中部六省之首。





图表 8: 2013 年底中部六省金融机构存贷/款余额

• • • • • •

第五章 项目市场分析

第一节 拟建银行市场定位概述

本项目银行将致力于发展成为一家立足河南、在中原地区具有竞争优势、在中原以外的其他城市具有经营特色的区域性商业银行,主要为城乡中、小企业客户及居民家庭提供全面的商业银行产品及服务。

第二节 拟建银行开展业务概述

一、公司业务

本项目银行将向大、中型客户提供广泛的公司银行产品和服务,包括中长期项目贷款、流动资金贷款、贸易融资、票据承兑与贴现、汇款结算等。

	业务类型	业务说明		
	普通短期贷款	期限在一年以内的短期贷款,如流动资金贷款,贸易融资贷款。		
贷款	普通中长期贷款	如基建项目贷款、技改贷款、房地产开发项目贷款等		
	并购贷款	用于支付并购交易价款的贷款。		

图表 9: 公司业务类型及说明

第三节 项目市场同业状况



一、河南省城市商业银行概况

河南省辖内共有9家城市商业银行,分别是洛阳银行、郑州银行、开封市商业银行、南阳市商业银行、三门峡市商业银行、信阳银行、驻马店银行、焦作市商业银行、新乡银行。各银行基本情况如下表所示。

项目	洛阳 银行	郑州 银行	开封市商 业银行	南阳市商 业银行	三门峡市商 业银行	信阳 银行	驻马店 银行	焦作市商 业银行	新乡 银行
成立时间	1997 年	2000 年	1998年	1998年	2009 年	2010 年	2011 年	1998年	1997 年
注册资本 (万)	22000 0	19832 8	13000	39000	103049	16047	21069	33025	39600
地域分布	洛郑许 三峡 作 项 信阳从。() 焦平 山阳	南阳、	开封	南阳、郑州	三门峡	信阳	驻马店	焦作	新乡
分支行、营 业部数	77	73	35	64	28	29	30	27	41
•••••	•••••	•••••	•••••	•••••	•••••	•••••	•••••	•••••	•••••

图表 10: 河南辖内商业银行基本情况

二、各同业银行基本情况

1、洛阳银行

洛阳银行股份有限公司前身为洛阳市商业银行,是 1997 年 9 月 2 日经中国人民银行批准成立地方股份制商业银行,现洛阳银行本行及其子公司的行业性质为金融业,经营范围包括:吸收公众存款;发放短期、中长期贷款;办理国内结算;办理票据承兑与贴现;发行金融债券;代理发行、代理承兑、承销政府债券;买卖政府债券、金融债券;从事同业拆借;从事银行卡业务,提供担保;代理收付款项及代理保险业务;提供保管箱服务;以及经国务院银行业监督管理机构批准的其他业务。截至 2012 年末,洛阳银行下辖 6 家分行、1 家营业部、70 家支行(包括 10 家异地支行、5 家县域支行)。

图表 11 2013 年洛阳银行利润指标

坝目	2013 宿称
-----------	---------



项目	2013 指标
利润总额	1966. 06
净利润	1506. 65
主营业务利润	3090. 58
营业利润	1915. 12
营业外收支净额	50. 94
经营活动产生的现金流量净额	6695. 19

• • • • • •

三、同业状况分析

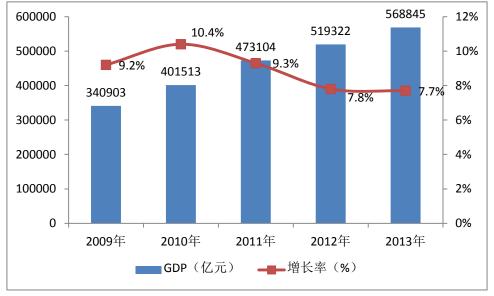
第四节 项目拟建银行市场前景分析

一、金融发展环境持续良好

银行业的持续健康发展依赖于稳定而健康的宏观经济环境。银行业的行业周期与宏观经济周期呈现出较高程度的同步性,同时银行业本身就是宏观经济政策特别是货币政策传导机制中的重要一环。近年来,中国国民经济保持保增长、城乡居民收入、企业利润和财政收入均有较大幅度的提高,宏观经济总体向好。未来,我国社会经济发展将呈现工业化、城镇化、市场化、国际化加快的趋势,国内生产总值持续健康增长、经济货币化程度的提高、居民可支配财富的增长,将为银行业发展提供广阔的空间。

2013年,国内生产总值 568845亿元,按可比价格计算,比上年增长 7.7%。 分季度看,一季度同比增长 7.7%,二季度增长 7.5%,三季度增长 7.8%,四季度增长 7.7%。分产业看,第一产业增加值 56957亿元,增长 4.0%;第二产业增加值 249684亿元,增长 7.8%;第三产业增加值 262204亿元,增长 8.3%。从环比看,四季度国内生产总值增长 1.8%。





图表 12: 2009-2013 年宏观经济运行情况

随着发展方式的转变,东部企业向中西部转移,投资拉动转变为内需拉动,中原经济区作为全国重要的经济增长板块,拥有丰富的原材料、劳动力资源,作为粮食主产区,河南农产品加工水平较高,加上区位、交通、文化优势明显,发展后劲很大,有望成为继长三角、珠三角、滨海新区之后新的经济增长极。

2013 年,河南省生产总值 32155.86 亿元,比上年增长 9.0%。其中,第一产业增加值 4058.98 亿元,增长 4.3%;第二产业增加值 17806.39 亿元,增长 10.0%;第三产业增加值 10290.49 亿元,增长 8.8%。三次产业结构为 12.6;55.4;32.0。



图表 13: 2009-2013 河南与全国生产总值增速对比

今后,河南省全面深化改革将进一步释放发展潜力、提升发展活力。通过聚 焦粮食生产核心区、中原经济区、郑州航空港经济综合实验区三大国家战略规划,



深入推进"一个载体、三个体系"建设,打造河南经济升级版,加快增长方式转变,推动产业转型升级,进一步提升经济增长的质量和效益,预计全省地区生产总值增速仍将高于全国。

综上,不管是全国还是地方层面,良好的宏观经济环境将为本项目银行开展 业务提供了良好的外部环境。

••••

第五节 项目拟建银行竞争力分析

本项目银行的主要竞争优势在于以下几个方面:

一、极具发展潜力的区位优势

作为根植于经济基础较好且极具发展潜力的河南的商业银行,本项目的选址具有显著的区位优势。

• • • • • •

第六章 项目财务分析

第一节 财务分析依据

第二节 营业收入测算

一、经营目标

图表 14: 2015-2017 存贷款经营目标

项目 2015.12.31		2016.12.31	2017.12.31
存款余额 (万元) 1000000		1200000	1440000
		•••••	•••••

二、收入测算

图表 15: 2015-2017 收入估算

项目	2015 年度	2016 年度	2017 年度
贷款利息收入 (万元)	59010.00	70812.00	84974. 40
	•••••	•••••	•••••



第三节 成本费用测算

图表 16: 成本费用估算表

单位:万元

项目	2015 年度	2016 年度	2017 年度
利息支出	33000.00	39600.00	47520.00
办公楼租金	1109. 60	1387. 00	1664. 40
		••••	•••••
合计	48019. 33	57524. 48	68968.58

第四节 财务指标分析

一、盈利水平

图表 17: 利润估算表

单位: 万元

项目	2015 年度	2016 年度	2017 年度
一、营业收入			
利息收入	59010.00	70812.00	84974. 40
利息支出	(33000.00)	(39600.00)	(47520.00)
利息净收入	26010.00	31212.00	37454. 40
其他业务收入	6556. 67	7868. 00	9441.60
营业收入合计	32566.67	39080.00	46896.00
	•••••	•••••	•••••

二、资产负债规模

未来三年的资产负债估算如下表所示。

图表 18: 资产负债估算表

单位:万元

项目	2015. 12. 31	2016. 12. 31	2017. 12. 31
资产:			
现金及存放中央银行款项	349864.50	431635. 14	529744. 71
发放贷款	700000.00	840000.00	1008000.00
固定资产	1296.00	992. 00	688. 00
•••••	•••••	•••••	•••••



三、流动性状况

本行主要通过客户存款向本行的贷款和投资组合提供资金。

应对流动性的要求,本行主要会通过监控资产和负债的到期日管理流动性,以确保当债务到期时本行有充足的资金进行偿还。

•••••

四、资本充足率

图表 19: 2015-2017 核心一级资本充足率估算

本项目银行	2015。12。31	2016。12。31	2017. 12. 31	监管最低要求
核心一级资本充足率	6.3%	7.6%	8.6%	≥5%

五、盈利能力

图表 20: 盈利能力指标

项目	指标	指标标准	2015. 12. 31	2016. 12. 31	2017. 12. 31
	成本收入比	≤35%	34.8%	34.6%	34. 5%
盈利能力	资产利润率	≥0.6%	1.3%	1.2%	1. 2%
	资本利润率	≥11%	25. 7%	21.8%	19. 4%

通过上述指标的计算,看出本项目的各项指标均符合监管要求。

第七章 项目业务拓展策略分析

第一节 项目业务拓展策略概述

一、业务管理体系

1、业务管理架构

建立以客户为导向的业务管理架构。根据公司业务、小企业业务、零售业务、资金业务四大业务经营领域,将客户分为大、中型公司客户、小企业公司客户、零售客户和同业机构客户。

图表 21: 业务体系

业务条线	客户对象	主要业务
------	------	------



公司业务	大、中型公司客户	为大、中型公司客户提供商业银行产品和服务。
小企业业 务	小企业客户(小型公司客户及个人经营户)	为小企业客户提供商业银行产品和服务。
零售业务	零售客户	为零售客户提供商业银行产品和服务。
资金业务	同业机构客户	同业业务、债券投资及代理资金业务。

在总行层面,设立公司业务部、中小企业部、零售金融部,负责各个业务条 线的政策制定、产品研发、市场营销等;在分支机构层面,设置专门的部门级客 户经理团队,分别开展业务。

••••

二、市场营销

1、公司业务

对于大、中型公司客户,根据营销计划,通过大、中型公司客户经理向目标客户营销。其中,对于重要客户,由总行、辖区支行及异地分行负责人参与客户关系的维护与管理;对其他客户,由大、中型公司客户经理一对一服务。

与其他机构合作以开展市场营销,如与政府引导基金、基金管理公司、专业 投资公司等建立业务联系,开展基金托管、项目引荐、融资方案创新等多项合作, 促进公司业务的存贷款以及中间业务的增长。

针对不同目标客户,注重分析、跟踪不同目标客户的融资需求,综合运用融资、公司理财、高管财富管理、投资顾问服务、协助引进战略投资者等多种服务形式,为客户提供全面、专业、针对性的融资需求解决方案。

••••

三、定价策略

本项目银行将在人民银行规定的贷款利率浮动范围内,综合考虑以下因素: 借款人的基本情况、区域平均定价水平、财务情况及在本行的信贷记录与合作情况;并根据内部评级测算的借款违约损失率;借款人的信用等级;借款人在本行贷款的期限、担保方式等,设定实际贷款利率。

针对小企业特点制定单独的定价政策,小企业的定价综合考虑存贷款基数、期限、担保方式、信用等级等因素,以存、贷款基数和期限形成基础利率,担保



方式和内部评级为调节系数,确定最终贷款利率。

存款方面,随着利率市场化进程的加快,为稳定存量,促进销售,可采取储蓄存款"一浮到顶"的定价策略,即对各类储蓄存款均实行人民银行基准利率上 浮 10%的最高利率定价。

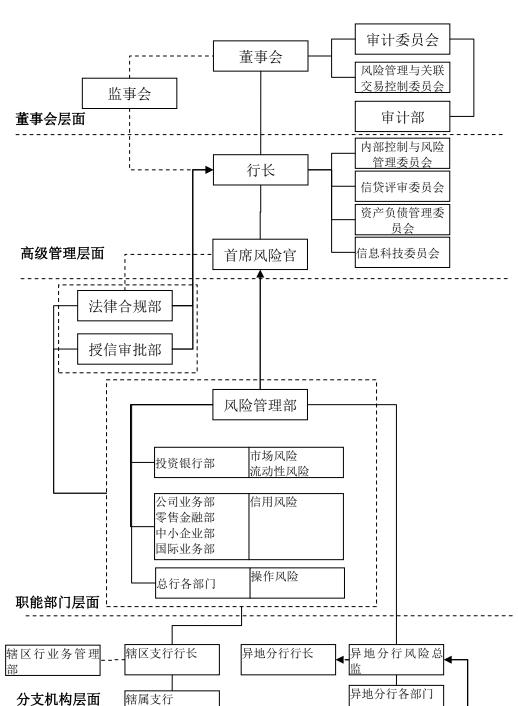
••••

第二节 项目业务拓展策略优势

第八章 项目风险及防范措施

第一节 风险管理架构





图表 22: 风险管理体系架构

第二节 具体风险及应错措施

项目银行作为经营货币的特殊企业,所面临的风险主要包括信用风险、市场

异地支行



风险、流动性风险、操作风险及信息科技风险、政策风险、产品风险、合规风险及声誉风险。

一、信用风险及应对措施

信用风险是指因客户或交易对手违约、信用质量下降而给银行造成损失的可能性。

项目银行信用风险主要存在于贷款、承兑、担保等公司类授信业务、个人类授信业务以及债券投资业务等表内、表外业务。

项目银行应对信用风险的主要措施包括:

- 1、制定《信用风险管理政策》,构建信用风险的识别、监测、计量和控制管理体系,明确信用风险的报告路径和方法,为信用风险管理工作奠定良好基础。
- 2、按照银监会出台的"三个办法一个指引"的要求,设立信贷资产风险管理岗,加强银行固定资产和满足受托支付条件的流动资金的审核支付工作。
- 3、根据银监会制定的《商业银行压力测试指引》,结合项目银行贷款业务的 结构与性质、市场环境和技术条件等实际情况对贷款进行压力测试,增强风险防 范和管理水平。

• • • • • •

第九章 可行性研究报告结论及建议

第一节 可行性研究报告结论

第二节 可行性研究报告建议



尚普咨询各地联系方式

- **北京总部:** 北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室 联系电话: 010-82885739 13671328314
- **河北分公司:**河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层 联系电话: 0311-86062302 0311-80775186 15130178036
- 山东分公司: 山东省济南市历城区二环东路东环国际广场 A 座 20 层 联系电话: 0531-61320360 0531-82861936 13678812883
- **天津分公司:** 天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层 联系电话: 022-87079220 022-58512376 13920548076
- **江苏分公司:** 江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层 联系电话: 025-86870380 18551863396
- **上海分公司:** 上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室 联系电话: 021-51860656 18818293683
- **西安分公司:** 西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室 联系电话: 029-89574916 15114808752
- 广东分公司: 广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层 联系电话: 020-84593416 13527831869