



郑州某公司太阳能取暖器项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：郑州某公司太阳能取暖器项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

本项目产品主要通过利用德国某公司先进技术，进行 LED 室内照明产品及灯饰配件、控制系统及部分创意产品生产，主要包括：LED 光源系列、LED 天花灯系列、LED 吸顶灯系列、LED 壁灯系列、LED 筒灯系列等，主要用于大厅、厨房、卧室、餐厅、书房等室内空间的照明，根据各空间的不同功能提供合适/舒适的光照环境。该公司产品具有体积小、耗电量低、使用寿命长、高亮度、低热量、环保、坚固耐用、防眩光、无辐射、易控制等特点，非常适合居家照明。

营销方案：

目前太阳能行业缺少全国性的知名品牌，在区域市场上更是很少有某一品牌占有绝对的优势，消费者对产品的认知还处于引导期。在这种市场现状下，企业的这种“旺季捕鱼，淡季晒网”的做法，对品牌的培养和长期发展很不利。所以，企业的营销推广，需要的是系统作战，企业必须要建立确的营销策略，对旺季和淡季的资源要合理有效的配置，牢牢把握“旺季做促销，淡季做品牌”的理念，提高产品的市场占有率和利润率，提高品牌的知名度、美誉度和顾客的忠诚度，以确保品牌推广的连续性和企业自身发展的可持续性。



郑州某公司太阳能取暖器项目

项目优势分析：

本项目优势主要为技术优势、市场优势、人才优势、区位优势。

（一）技术优势：公司注重产品的技术发展，有专业化的产品研发机构。独特的生产技术，低成本的生产方法，领先的革新能力，加之公司已申请项目相关专利 3 项，这些较好的技术技能优势都将使得公司在市场占得一席之地。项目公司还拥有现代化的装备，利于产品的创新，体现了公司产品的巨大潜力。

（二）市场优势。

（三）人才优势。

（四）区位优势。

投资收益：

经测算，本项各项财务盈利能力指标较好，所得税后全部投资财务内部收益率为 25.26%，高于设定 12% 的财务基准收益率，财务净现值为 935.14 万元远大于 0，全部投资回收期为 4 年；财务生存能力分析显示企业有一定的财务生存能力；不确定性分析显示本项目具有一定的抗风险能力。综上所述，本项目财务可行。

项目风险:

本项目产品发展前景好，未来市场潜力大。经过综合分析得出结论：该项目具有明确的目标和市场，不确定性很小，项目实施过程中，只要对风险因素予以足够的重视，并采取相应的对策和措施，就能规避和化解风险，降低甚至消除风险损失，本项目综合风险不大。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 601 室

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869