



广东省卫星导航定位系统项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

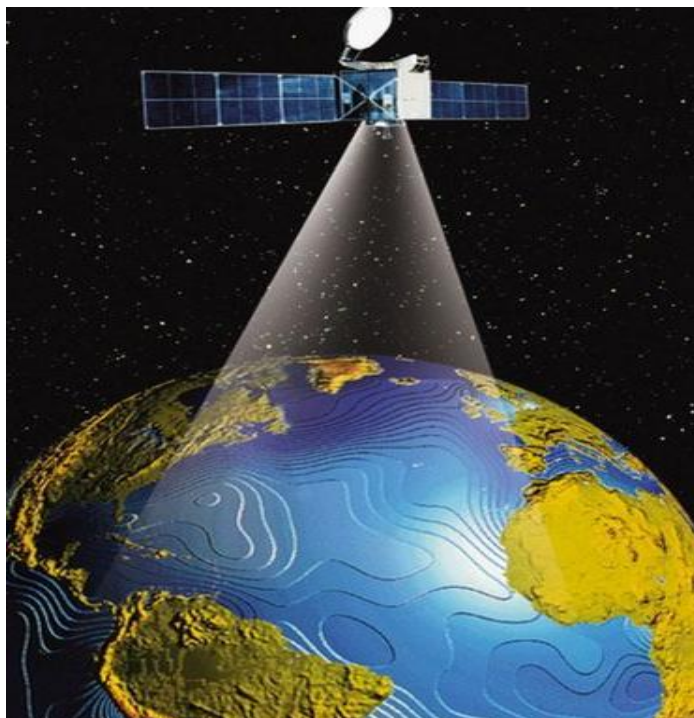
项目名称：广东省卫星导航定位系统项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

技术方面，导航定位芯片和模块的研制和发展存在着两大门槛：首先是技术方面的积累是否足够；其次是投入的资金是否充裕。因此，目前国内在导航定位模块的研发、生产方面走在前面的除了项目公司之外仅有北京的东方联星及和芯星通两家，其他厂商则由于上述门槛的存在，仍然需要相当的时间来追赶。

营销方案：

项目可为顾客提供的具体实物产品为基于北斗/GPS 双模数字基带芯片、北斗 RF 射频芯片的北斗/GPS 双模导航模块；同时，以公司导航模块和行业应用软件为基础，将卫星导航、定位于用户的专业需求想融合，为用户提供系统解决方案和运营服务。



广东省卫星导航定位系统项目

项目优势分析：

技术优势：软件方面，公司早已研制出北斗/GPS 导航组合导航用户机，并

在多个应用项目上应用，用户反应情况良好。这些表明：项目已完全掌握北斗/GPS 芯片设计的系统实力；硬件方面，我们拥有 0.35-0.18um 的成熟设计技术及完备的软硬件开发环境，并积累了一定的经验，为本项目的顺利进行提供了必备的芯片开发支撑条件。

投资收益：

项目总投资 2500 万元。根据测算，本项目以 5 年为计算周期，正常运营后营业收入去 12600 万元，投资回收期(静态)2.59 年；净现值 2071.29 万元；财务内部收益率 59%；，表明项目具有较强的盈利能力，能够为投资者带来高额的回报。

项目风险：

现在国内国外的导航市场变化都相当快，替代品的出现也很迅速，竞争者环境相对恶性。没有一个成熟的标准体系，消费者认知度相去甚远。由于市场上产品的质量的不稳定性，第三方地图政策的不确定性，影响了消费者对产品的看法，这些都增加了公司的市场风险。但市场上已有的几百个 GPS 品牌及地图厂商必将不断的教育市场，不断的提高产品的认知度，引导市场的消费者，并令市场渐渐成熟化，降低市场风险。而随着北斗定位系统的不断完善以及国家政策、宣传力度的加大，北斗定位导航系统得到广泛应用，国家宏观经济政策的鼓励，令产业内外的企业都欲进入来分一杯羹，市场没有完整的行业标准，恶性竞争将增加市场风险。公司需仔细认清市场状况，循序渐进，不宜好大，从而尽量控制因此而带来的财务风险。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 601 室

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869